1.-ANÁLISIS DE PRODUCTOS/SERVICIOS. LÍNEAS DE NEGOCIO

definición de la relación de productos/servicios que vais a fabricar o a vender y/o ofertar a vuestra clientela. realízalo estableciendo grandes grupos o familias si lo consideras necesario.

*- suprime este texto, escribe aquí y utiliza el espacio que necesites*

2.- QUIENES SON TUS CLIENTES Y QUE NECESIDADES SATISFACE VUESTRO PRODUCTO/SERVICIO. -INCORPORA DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE COMPRA

Describid cómo es tu clientela y las necesidades que cubren vuestros productos y servicios. incorpora, si lo consideras necesario, la descripción de proceso de compra.

*- suprime este texto, escribe aquí y utiliza el espacio que necesites*

3.- precios de venta de cada uno de vuestros productos/servicios.

Comentad cuales son los precios de venta de tus productos/servicios, y como los habéis determinado.

*- suprime este texto, escribe aquí, inserta tablas, etc. utiliza el espacio que necesites*

4.- ¿QUIÉN SERÁ VUESTRA COMPETENCIA? IDENTIFÍCALA Y ANALIZA LAS DIFERENCIAS RESPECTO A LA COMPETENCIA

Reflejad los nombres de las empresas competidoras y los productos/servicios que fabrican y/o venden. Señalad los aspectos que a vuestro entender, tiene de positivos y negativos esta competencia.

*- suprime este texto, escribe aquí, inserta tablas, etc. utiliza el espacio que necesites*

5.- EL PLAN DE COMUNICACIÓN.

Definid como te van a conocer tus clientes, medios de comunicación que usareis, medios de comunicación, digitales o la publicidad del punto de venta. Detallad qué cantidad de veces pensáis difundir esa acción publicitaria, el importe de lo que cuesta esa acción publicitaria. Finalmente detallad cuándo la vais a hacer.

*- suprime este texto, escribe aquí, inserta tablas, etc. utiliza el espacio que necesites*

6.- PREVISIÓN DE VENTAS PRIMER AÑO.

de acuerdo con las pautas indicadas en el manual operativo, debéis realizar previsión de ventas para el primer año de actividad. Indicad, nombre del producto, previsión de ventas en unidades, precio del producto, el precio que ya habíais definido, previsión de ventas en euros, y el total.

*Os presentamos una tabla orientativa, podéis modificarla si lo deseas, suprime este texto, completa, etc.*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| nombre del producto/servicio: | prevision de ventas en unidades: | precio del producto/servicio: | prevision de ventas en euros: |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| total año…. |  |  |  |

7.- PREVISIÓN DE COMPRAS SOLO PARA PROYECTOS QUE VENDAN PRODUCTOS PARA EL PRIMER AÑO.

Debéis realizar previsión de compras para el primer año de actividad. indicad, nombre del producto, previsión de compras en unidades, cantidades, precio del producto, y el total. (**No incorpores aquí la las inversión en maquinaras, obras, muebles, web, etc. que necesitas para iniciar la actividad tan solo las compras de materias primas necesarias)**

*Os presentamos una tabla orientadora podéis modificarla si lo deseas, suprime este texto. Completa. etc.*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| productos/servicios a comprar o materiales a comprar: | cantidad a comprar: | precio unitario: | total compra: |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| total año…. |  |  |  |